



**Superintendencia
de Sociedades**

2014

COMPORTAMIENTO DEPARTAMENTO DE CALDAS AÑO 2013 INFORME



Fotografía: <http://www.agenciadenoticias.unal.edu.co>

SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
Delegatura de Asuntos Económicos y
Contables
Grupo de Estudios Económicos y Financieros

Bogotá
Junio de 2014



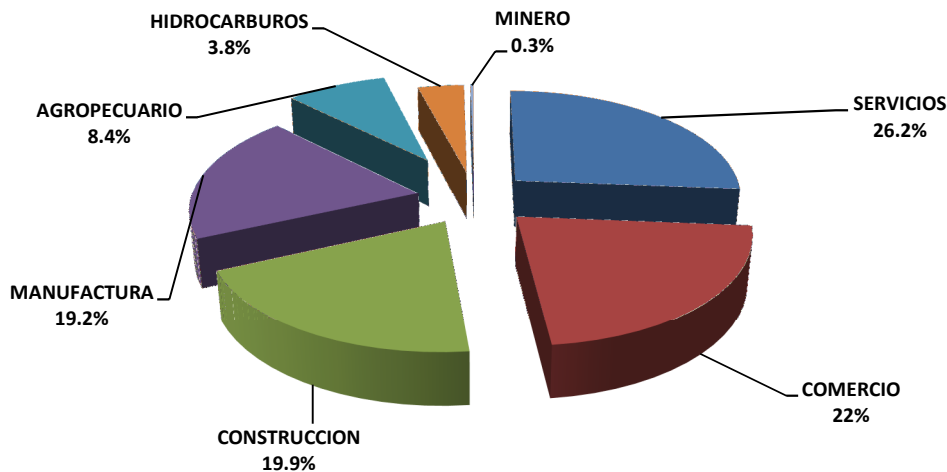
Superintendencia
de Sociedades

En el presente informe se registran los principales resultados del análisis de la información financiera a 31 de diciembre de los años 2013 y 2012, reportada a esta Entidad por 286 empresas domiciliadas en el departamento de Caldas.

1- Resultados departamento de Caldas 2013 y 2012

Gráfico No 1.

Empresas por Sector Económico



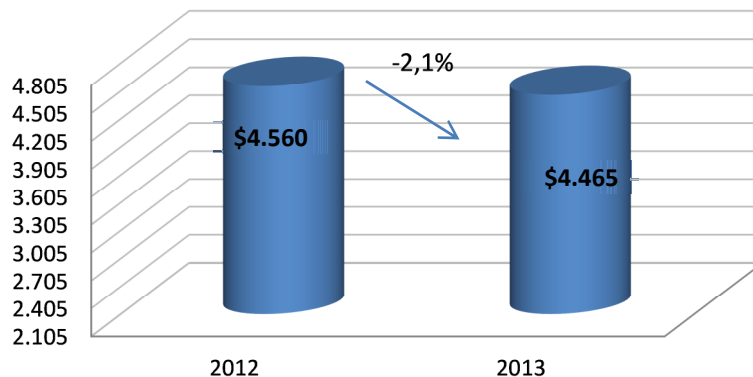
Fuente: Supersociedades - Elaborado por Grupo de Estudios Económicos y Financieros.

De las empresas que reportaron información financiera en los años 2012 y 2013, el 26.2% corresponden al sector servicios, el 22% al sector comercio, el 19.9% al sector construcción, el 19.2% al sector manufacturero, el 8.4% al sector agropecuario, el 3.8% al sector de hidrocarburos y el 0.3% al sector minero.

Los ingresos operacionales de las empresas domiciliadas en este departamento disminuyeron en 2.1%, pasando de \$4.56 billones en el 2012 a \$4.46 billones en el 2013. A diferencia de la utilidad bruta que aumentó 1.4%, resultado de una disminución de 3.1% en los costos de ventas.

Variación Ingresos

Miles de millones de pesos



Fuente: Supersociedades - Elaborado por Grupo de Estudios Económicos y Financieros.

De la participación de los sectores económicos en los ingresos totales, quienes tuvieron más dinamismo fueron el de manufactura y comercio, con un 58.8% y 20.3%, respectivamente.

Por otro lado, los activos aumentaron de \$4.2 billones a \$4.5 billones, es decir un 5.2%. El pasivo igualmente tuvo un incremento de 9.2% y el patrimonio de 2.9%.

Cuadro No 1. INDICADORES DE RENTABILIDAD

Rentabilidad	2012	2013	Var.
ROA	5,4%	4,8%	-11,6%
ROE (U. Neta)	6,2%	5,6%	-8,9%
ROE (UAI)	8,2%	7,5%	-8,4%

Fuente: Supersociedades - Elaborado por Grupo de Estudios Económicos y Financieros.

En términos de rendimiento, el retorno de la utilidad operacional de las empresas con respecto a los activos que poseen disminuyó en 11.6%, pasando de 5.4% en el 2012 a 4.8% en el 2013, consecuencia de una disminución de la utilidad operacional en 6.9%, este último dato debido a un aumento en los gastos de ventas y de administración, de 5.3% y 1.2%.

De igual forma, el rendimiento del patrimonio con respecto a las utilidades netas también tuvo un decrecimiento, para este caso de



Superintendencia
de Sociedades

8.9%, consecuencia de un aumento de 10.3% en los gastos no operacionales que redujeron las ganancias netas en el último año.

En relación al apalancamiento financiero, éste presentó un aumento para el año 2013 de 6.1%, muestra de la necesidad de financiamiento, y de la disminución del 7% del uso de los activos para la generación de los ingresos operacionales.

Cuadro No. 2. MÁRGENES DE RENTABILIDAD

Márgenes	2012	2013	Var.
Bruto	23%	24%	3,6%
Operacional	5,1%	4,8%	-4,9%
Antes de Impuestos	4,9%	4,7%	-3,7%
Neto	3,7%	3,5%	-4,3%
EBITDA	7,4%	7,3%	-1,0%

Fuente: Supersociedades - Elaborado por Grupo de Estudios Económicos y Financieros.

De los resultados de la tabla anterior, se evidencia un aumento de 3.6% en el margen bruto, debido principalmente a una disminución de 3.1% en los costos de ventas. No obstante, el margen operacional tuvo una disminución de 4.9%, el margen neto de 4.3% y el margen ebitda de 1%.

De los resultados negativos de los indicadores de rentabilidad en los años comparados, se deduce que en el año 2013 algunas de las empresas que desarrollan su actividad económica en este departamento, incrementaron sus gastos lo que los lleva a una disminución de la utilidad antes de impuestos de 5.7% y de la utilidad neta en 6.3%.

Anexo: Cuadro Resumen

Millones de pesos	2012	2013	Var.
Estructura del Balance General			
Activo	4.283.565	4.507.476	5,2%
Pasivo	1.560.318	1.704.213	9,2%
Patrimonio	2.723.247	2.803.262	2,9%

Estructura del PyG			
Ingresos Operacionales	4.560.626	4.465.297	-2,1%
Costos de Ventas	3.515.903	3.405.842	-3,1%
Utilidad Bruta	1.044.723	1.059.455	1,4%
Gastos de Ventas	508.270	535.334	5,3%
gastos de Administración	305.961	309.533	1,2%
Utilidad operacional	230.491	214.586	-6,9%
Otros Ingresos	201.714	226.690	12,4%
Otros Egresos	209.899	231.611	10,3%
Utilidad antes de Impuestos	222.306	209.665	-5,7%
Impuestos de renta	55.686	52.596	-5,5%
Utilidad neta	167.500	157.023	-6,3%

Amortizaciones	22.572	28.170	24,8%
Depreciaciones	83.479	83.577	0,1%
EBITDA	336.543	326.334	-3,0%

Margenes	2012	2013	Var.
Bruto	23%	24%	3,6%
Operacional	5,1%	4,8%	-4,9%
Antes de Impuestos	4,9%	4,7%	-3,7%
Neto	3,7%	3,5%	-4,3%
EBITDA	7,4%	7,3%	-1,0%

Apalancamiento			
Activo / Patrimonio	1,6	1,6	2,2%
Pasivo / Patrimonio	0,6	0,6	6,1%

Rotación			
Ventas / Activo	1,1	1,0	-7,0%

Rentabilidad	2012	2013	Var.
ROA	5,4%	4,8%	-11,6%
ROE (U. Neta)	6,2%	5,6%	-8,9%
ROE (UAI)	8,2%	7,5%	-8,4%